

# 11年ぶりにイタリアの国際見本市に出展 海外再進出を前にプロモーション企画を募集

## 漆工芸 利山

### 会社概要

〒012-0105 秋田県湯沢市川連町字上平城 2-5

業 種 製造業

事業内容 川連漆器の製造・販売

URL <http://www.li-zan.com/>



伝統工芸士 佐藤 公氏

「川連漆器（かわつらしき）」は経済産業大臣より指定を受けた秋田県の伝統的工芸品で、「利山（りざん）」は私の父親から2代続く漆器工房です。

自分の漆器を世の中に知っていただきたく、30年近く前から様々な漆器展や工芸品展などに出品し、数々の賞も頂戴しました。そういった活動を10年ほど続け、次に何か新しいことを、と思っていた矢先の1998年、イタリア在住の日本人デザイナーの紹介を受け、「自分がイタリアでデザインしたものを漆器で作ってもらえないか」というご提案をいただきました。最初は軽い気持ちで数個だけなら、と引き受けたのですが、取り組んでみると面白く、本格的に海外進出を目指してみようと考えました。この取り組みをきっかけに、色々なコラボレーションのお話もいただくようになりました。人と同じものを



作るのではなく、新しいものを取り入れて個性を出し、差別化していかないか、と思っています。

### イタリア国際見本市への再出展が決定

2000年頃からイタリアンデザインの漆器作りに取り組み、助成金なども頂きながら2005年頃まで6回ほどイタリア国際見本市などに出演していましたが、当時はどちらかといえば輸入促進の風潮であったり、補助事業の中断などもあり、なかなか海外への進出が思う様に行きませんでした。機会はずっと伺っていたのですが、本年度になり、また新しく欧州への販路開拓の支援事業に採択されました。



湯沢市ではクラウドソーシングの導入支援を積極的に行っているのですが、その採択をきっかけに、「海外進出に合わせたプロモーションをクラウドソーシングで行ってみたいか」と副市

### この課題を解決!!

- 人材確保
- コスト削減
- ✓ 営業力強化
- 商品・サービスの高付加価値化
- ✓ 販路拡大

長さんからお声掛けいただいたのが、今回の事業に参加したきっかけです。

クラウドソーシングの事は全く知りませんでしたから、そういう発注ができるのかと思いました。仕事ををお願いするのであれば、その人と会って、信用できる方が判断してからお願いするものかと思っていましたから、知らない方をお願いするのはどうなのかな、という気持ちはありました。

### 期待以上の提案も含まれた企画書が送られてきた

クラウドソーシングを利用するのは初めてです。私は使い方がわかりません。事業者の方にご相談し、こちらの要望をまとめていただいて、プロモーション企画を募集しました。その結果、東京の会社の提案に決まりました。

発注が決定後、東京からこちらまで一度来ていただき、互いの考えや思いを直接お話ししたうえで、漆器の現物を送り、やり取りを重ねて企画書が出来上がりました。それを見ると、全く同じことを思っていることがわかります。それだけではなく、課題も指摘されました。例えばリニューアルしたばかりのホームページを、どのように知ってもらうのか、またアクセスの件数をどのように増やすのか、というご提案までありました。他にも、まずイタリアで評判をとり、それを逆輸入する形にすれば、日本でも面白い展開が出来るのではないかというご提案もいただきました。

全くその通りだと思います。まず課題がわかり、私の思いと同じように考えてくださっているのがわかったので、あとはそのまま進めるだけでした。実際にクラウドソーシングを使ってみて、仕組みを理解し、その面白さがわかってきました。

### これまでできなかった情報発信もクラウドソーシングで可能になる

今回の件をきっかけに、クラウドソーシングで何か出来るのではないかという事はわかりました。何が出来るのかについてはまだ全然ですが、アイデアが浮かんだ時など、誰かの手を借りたければ使えるのではないかと思います。

今すぐに使えそうかなと思うのは、展示する漆器に添えるプライスカードです。自分でもパソコンで作れますが、少し時間が掛かってしまうので、得意な人にお金を払ってお願いした方が効率的だと思います。それから市の商工会さんからは、フェイスブックを使った情報発信を勧められていますが、漆器を作っているときは手が離せない為、折角コメントを貰ってもなかなか返事ができません。です。そう言った事を代行して貰えるような、そんな使い方も考えています。



利山様の公式サイト  
<http://www.li-zan.com/>